



O estado da arte da Saúde
direcionado a adaptabilidade

ACE Plataforma

Plataforma de Coordenação & Integração Clínica

Powered by

HOSPITALIS

BCCC Healthcare Forum

Healthcare Initiatives and Technology
Opportunities between Brazil & Canada

24 de novembro de 2016

Sobre HOSPITALIS

Visão

Cuidando de Vidas e inovando o futuro da saúde!

Ser o líder mundial em soluções flexíveis e moduláveis na coordenação dos serviços de saúde.

Missão

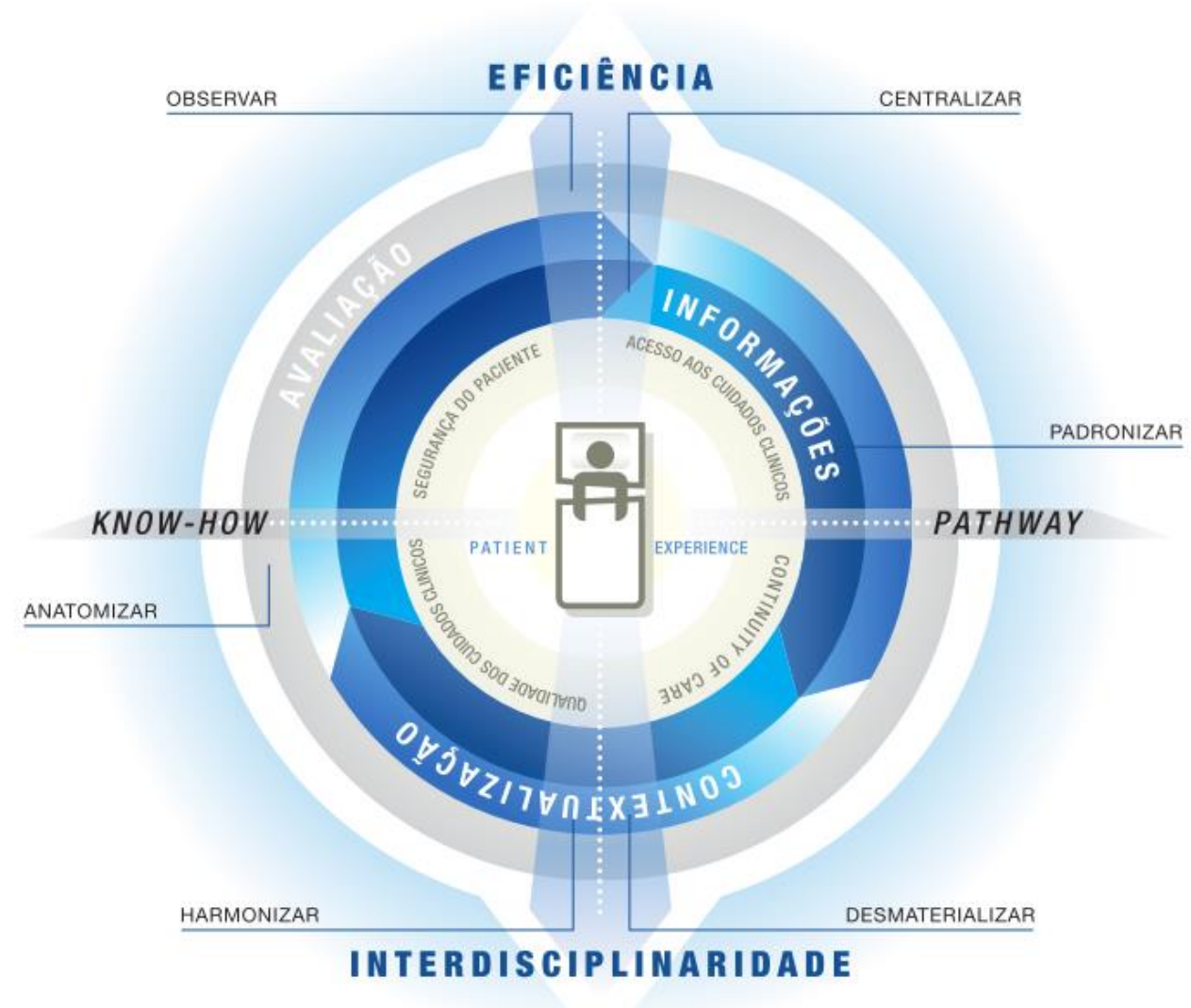
Assegurar um crescimento sustentável de negócios através de soluções de software inovadoras e adaptáveis para o mercado de saúde. Garantindo a satisfação máxima dos clientes, proporcionando a nossos colaboradores um ambiente de trabalho propício para o mais elevado grau de criatividade.

Criação de valor

Experiências de saúde simplificadas direcionando as informações pertinentes, para a pessoa certa, no lugar certo, na hora certa.

Objetivos – Integração e Coordenação Clínica

- Apoiar a Integração das Equipes Clínicas
- Garantir a qualidade e a continuidade dos serviços
- Assegurar a continuidade das informações clínicas
- Melhorar positivamente a experiência do cidadão
- Prevenção e Promoção da saúde
- Maximize investimentos



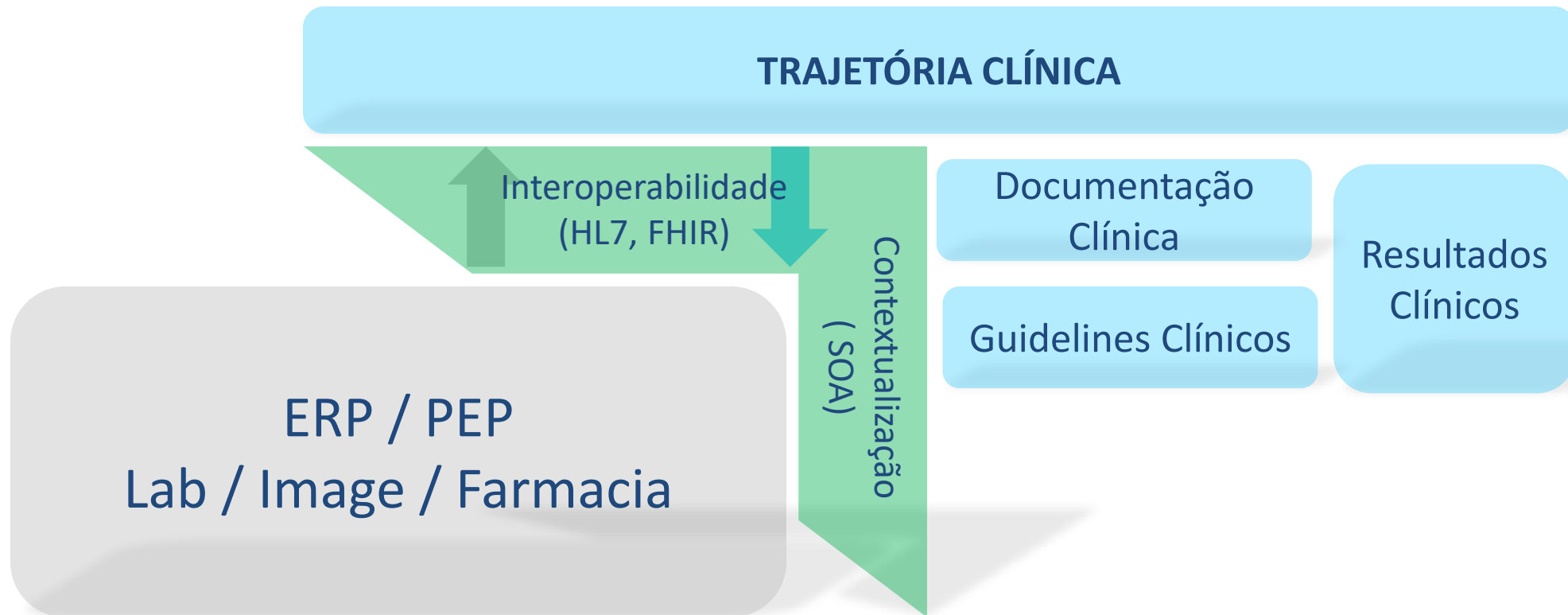
Como realizar a Integração e Coordenação Clínica?



Como realizar a Integração e Coordenação Clínica?



Como realizar a Integração e Coordenação Clínica?



Brasil - Estratégia de mercado

- Trade Commissioner do Cônsul do Canadá em São Paulo
- Escritório do Governo do Quebec em São Paulo
- Representante local e parcerias estratégicas com empresas locais
- Avaliação de vários cenários para a implantação da empresa no Brasil (criação de uma divisão, joint venture, parceria estratégica, etc.)
- Participação ativa em várias missões comerciais para o Brasil e Canadá

Brasil - História do Desenvolvimento do Mercado

- 2011-2012:
 - Análise de Mercado de Saúde e Plano de Negócios;
 - A contratação de um representante local;
 - Prospecção de oportunidades, potenciais parcerias e alianças estratégicas
 - Missão Comercial do Ministério de Desenvolvimento Econômico, da Inovação e do Comércio de Exportação de Québec;
 - Desenvolvimento de Atividades com players do mercado de Saúde Privada, como a ANAHP Associação Nacional dos Hospitais Privados e Amil, a maior empresa de plano de Saúde Privado que foi adquirida pela UnitedHealth Americana;
 - Apresentação da Solução aos Membros do DATASUS em Brasília;
 - +/- 12 viagens ao Brasil (principalmente São Paulo, Rio de Janeiro e Porto Alegre)

Brasil - História do Desenvolvimento do Mercado

- 2013-2014:
 - Aumento das atividades de desenvolvimento de negócios no setor público e privado;
 - Desenvolvimento de parcerias e alianças estratégicas de conteúdo
 - A participação na feira HOSPITALAR no Stand do Hospital Moderno
 - Patrocinador do VI Fórum Internacional de Qualidade em Saúde
 - Debatedor e Palestrante da Manhã de Tecnologia na Hospitalar 2014;
 - Palestrante no Forum Health Costs Summit 2014;
 - Palestrante no Simpósio GERO2014 do HCFMUSP – Hospital das Clínicas e Faculdade de Medicina da Universidade de São Paulo;
 - Palestrante sobre Interoperabilidade com o Assistente Clínico Eletrônico no IEP- Hospital Sirio Libanês em 2014,
 - Implanta TISS – TUSS 2014;
 - +/- 15 viagens ao Brasil (São Paulo, Rio de Janeiro, Brasília)

Brasil - História do desenvolvimento do mercado

- 2015:
 - Final de 2014 e todo o ano 2015, crise política provoca uma desaceleração do mercado que refletiu no cenário econômico com cortes de investimentos em novas tecnologias;
 - Aumento da Inadimplência das Instituições Públicas de Saúde desencadeou queda nos investimentos em Tecnologia da Informação;
 - Continuidade das atividades de desenvolvimento de negócios através de nosso representante local, mantendo os contatos com as OS's Organizações Sociais em Saúde, Órgãos de Governos e Instituições Privadas
- 2016
 - A participação na feira HOSPITALAR 2016
 - As negociações finais de três projetos de implantação da plataforma ACE
 - Negociar uma grande parceria estratégica para alavancar o Assistente Clínico Eletrônico

Brasil - Desafios do mercado

- Encontrar o primeiro cliente para efetuar a primeira implantação da plataforma ACE;
- Encontrar um parceiro estratégico local que atenda aos critérios da HOSPITALIS para a implantação da Plataforma ACE;
- Barreira da língua ... muito pouco Inglês;
- Modelo de Remuneração tanto na Saúde Privada como na Saúde Pública é PayforService e precisa migrar para o P4P;
- Modelo atual de Gestão de Saúde não foca o Processo e Coordenação do Caminho de Atendimento do Paciente, foca os pacotes assistenciais;
- Complexidade das regras fiscais e tributação;
- Complexidade das possíveis estruturas corporativas

Brasil - Elementos de sucesso

- A contratação de um representante local
- Trabalhar com agências dos governos do Canadá e do Quebec
- Colaborar com parceiros locais
- Tradução em português da plataforma ACE, o site da HOSPITALIS e materiais de marketing
- A presença regular e constante junto aos principais players

O Brasil é um mercado estratégico para HOSPITALIS

Obrigado!

David Bertrand

Presidente / CEO

david.bertrand@hospitalis.com

Luciano M Cadona

Diretoria de Desenvolvimento de Negocios

luciano.cadona@hospitalis.com

Head Office - Québec

1327, avenue Maguire, Bureau 100

Québec, Québec, G1T 1Z2

Tél.: 418-476-1686

www.hospitalis.com

Montréal Office

5100, rue Sherbrooke est, RC-15

Montréal, Québec, H1V 3R9

Tel: 514-257-2405

