

CANADA 101: THE BIG PICTURE

LEGAL ASPECTS OF DOING BUSINESS IN CANADA



OZIEL LAW

Somos um escritório de advocacia em Toronto especializado em tecnologia e Startups. Oferecemos um serviço modernizado, com atendimento customizado e taxas fixas, simples soluções de pagamento e serviços na nuvem.

Na indústria de tecnologia, temos como especialidade formar Startups com estruturas atrativas para potenciais investidores, ao mesmo tempo em que ajudamos seus founders a entender as nuances do mercado e as regulamentações canadenses.



TORONTO



LAWYERS



LANGUAGES



VIRTUAL
OR IN-PERSON
COUNSEL

ÁREAS DE ATUAÇÃO



- **FORMAÇÃO DE STARTUPS E DIREITO SOCIETÁRIO**
- **M&A**
- **CONTRATOS DE TECNOLOGIA**
- **TERMOS DE USO E LICENÇAS PARA APPS E WEBSITES**
- **TRADEMARKS E PROTEÇÃO DE IP**
- **MERCADO FINANCEIRO E DE CAPITAIS**
- **FRANQUIAS**
- **STARTUP VISA**



OZIEL LAW



ALLAN OZIEL

Founder

Allan tem experiência em uma variedade de serviços legais envolvendo direito empresarial, direito da tecnologia e propriedade intelectual.



THASSIANE GOSSLER

Brazilian Lawyer, LSO
Candidate

Thassiane auxilia uma variedade de clientes locais e internacionais, incluindo Startups de tecnologia.

ASPECTOS LEGAIS AO FAZER NEGÓCIOS NO CANADÁ

AGENDA

O QUÊ?

Introdução ao Canadá

POR QUÊ?

Determinando o Seu Propósito para Fazer Negócios no Canada

COMO?

Abrindo uma Empresa no Canadá

QUEM?

Breves considerações sobre imigração e contratação de empregados

O QUÊ?

BREVE INTRODUÇÃO SOBRE O CANADÁ

- 10 Províncias e 3 Territórios
- Divisão de Poderes entre o Governo Federal e os Governos Provinciais
- Dois sistemas jurídicos: common law e civil law
- Exemplos de áreas regulamentadas: E-commerce; Alimentos e Remédios; Privacidade; Propaganda.
- Considerado pela Forbes como o melhor país das Américas para fazer negócios



**INOVAÇÃO EM EMPRESAS DE
IMIGRANTES:**

20.1%

**MAIS CHANCES DE IMPLEMENTAR
UM PROCESSO INOVADOR DO QUE
EMPRESAS DE CANADENSES**

8.6%

**MAIS CHANCES DE CRIAR UM
PRODUTO INOVADOR**

Statistics Canada Study (June 9, 2020)

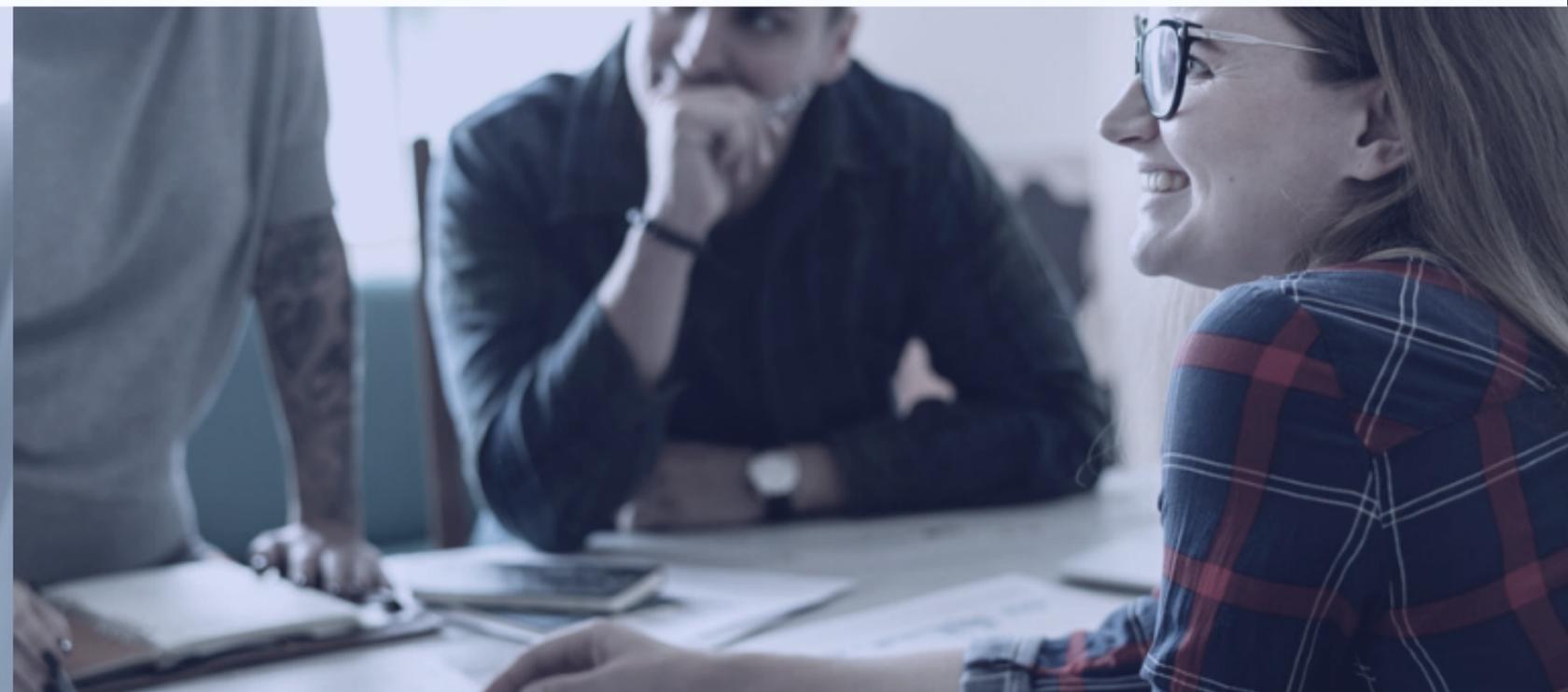
POR QUÊ?

ENTENDENDO O SEU PROPÓSITO PARA FAZER NEGÓCIOS NO CANADÁ



#1: EXPANSÃO

Expandir os negócios de uma empresa brasileira já consolidada para o mercado canadense.



#2: NOVO NEGÓCIO

Criar um novo negócio no Canadá.

FUNDING

O governo canadense, nos níveis federal e provincial, oferece uma série de programas de financiamento para vários setores. Alguns exemplos: **SR&ED, IRAP, SD TECH FUND, SIF, SWODF, EODF, IBGP, CanExport.**

Em sua maioria, esses programas requerem uma entidade incorporada no Canadá.



COMO?

#1: EXPANDINDO SEU NEGÓCIO PARA O MERCADO CANADENSE

Três opções disponíveis:

A) REGISTRAR UMA CANADIAN BRANCH

Extensão dos negócios da empresa brasileira. Criada por meio do registro extra-provincial da empresa brasileira em todas as províncias canadenses em que pretende operar.

B) INCORPORAR UMA CANADIAN SUBSIDIARY

Estabelecimento de uma empresa canadense separada, a qual é controlada pela empresa brasileira.

C) INCORPORAR UMA EMPRESA AFILIADA OU RELACIONADA

Menos comum: estabelecimento de uma empresa com controle comum.

	BRANCH	SUBSIDIARY
VANTAGENS	<ul style="list-style-type: none"> • Incorporação não é necessária • Não é necessário observar requisitos legais de manutenção anual • Possibilidade de aplicar “perdas” no Canadá em relação a empresa brasileira 	<ul style="list-style-type: none"> • Responsabilidade limitada • Bens da empresa brasileira não são expostos a credores da subsidiária canadense • Possibilidade de distribuir ações na empresa canadense • Possibilidade de aplicar para grants/subsídios do governo canadense
DESVANTAGENS	<ul style="list-style-type: none"> • Empresa brasileira será responsável por problemas legais ou dívidas assumidas pela branch canadense • Necessário designar um agente residente no Canadá para receber citações • Pode ser aplicado um “branch profit tax” (25%) • Não pode ser usada para alguns programas de imigração 	<ul style="list-style-type: none"> • Incorporação mais custosa • Necessário observar requisitos de manutenção anual e outras obrigações legais



COMO?

#2: ESTABELECENDO UM NOVO NEGÓCIO NO CANADÁ

Se você está expandindo o seu negócio por meio de uma subsidiária ou criando um novo negócio no Canadá, em ambos os casos será necessário incorporar uma empresa canadense.

FORMA MAIS COMUM DE ENTIDADE NO
CANADA

CORPORATION

ENQUANTO NO BRASIL TEMOS LTDS OU S/AS,
NO CANADÁ A ESTRUTURA MAIS COMUM É A
'CORPORATION'

CONSIDERAR AO INCORPORAR

ONDE?

No Canadá, é possível incorporar uma empresa no nível federal ou em alguma das províncias.

PROVÍNCIAS SEM REQUISITOS DE RESIDÊNCIA

Províncias como British Columbia não exigem diretores canadenses.

REQUISITOS DE RESIDÊNCIA PARA DIRETORES

Em Ontário e no nível federal, é necessário que pelo menos 25% dos diretores sejam residentes no Canadá (residentes permanentes ou cidadãos).

PROPRIEDADE INTELECTUAL

Se algum dos fundadores desenvolveu IP antes da incorporação, é necessário que essa IP seja transferida para a nova empresa.

QUEM?

IMIGRAÇÃO

Empreendedores e investidores podem ser elegíveis para receber um work-permit ou residência permanente no Canadá (Startup Visa). Elegibilidade depende de fatores como: estrutura da empresa, recursos disponíveis, apoio de alguma organização designada (incubadora, grupo de investidores, etc.)

CONTRATAÇÃO DE EMPREGADOS

Relação entre empregador e empregados é uma relação contratual e regulamentada geralmente pelo estatuto provincial onde o empregado trabalha.

IMPORTANTE: SETORES DE TECNOLOGIA

Para determinados setores, também é preciso levar em conta a necessidade de preparar Termos de Uso, Políticas de Privacidade, Contratos de Licenciamento e/ou Contratos de Serviços adequados à legislação canadense



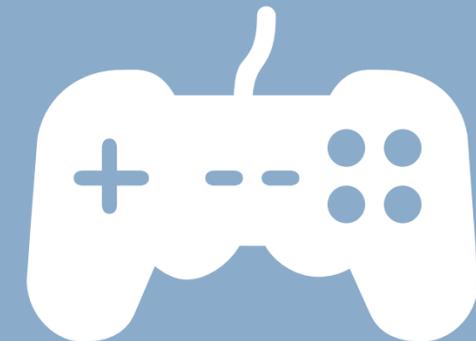
HealthTech



EduTech



FinTech and
BusinessTech



Games and
eSports

PERGUNTAS?



OZIEL LAW

5255 Yonge Street, Suite 1110, Toronto/ON.

TELEFONE

416-900-0882

ALLAN OZIEL

aoziel@oziellaw.ca

THASSIANE GOSSLER

tgossler@oziellaw.ca